

MENTORING CLUB BÁSICO 03/2024

¡Gracias por querer participar en este **entrenamiento empresarial!** Desde el momento de la inscripción tendrás acceso a todo el **contenido teórico y práctico**. Te recomendamos que lo hayas empezado a trabajar un tiempo **antes del inicio de las sesiones** para que le saques el máximo jugo a al proceso.

¡Es el momento de empezar a trabajar!

ÍNDICE DE MÓDULOS TEÓRICOS

- BIENVENIDA: Gracias por confiar en nosotros y poner tus sueños en movimiento (incluye ITV empresarial para diagnosticar tu empresa y establecer prioridades)
- 1: Introducción
- 2: Marca
- 3: Modelo de negocio
- 4: Lanzamientos
- 5: Cliente ideal
- 6: Cuestiones económicas
- 7: Web y Blog
- 8: Copywriting
- 9: E-mail Marketing
- 10: Redes sociales
- 11: Visibilidad o cómo hacer contactos de calidad
- 12: Cierre
- EXTRA: Liderazgo
- BONUS: Conjunto de 5 masterclasses que te ayudarán a tener una visión 360 del emprendimiento :
 - Cómo crear status de marca con referencias teóricas potentes
 - El ABC de un diseño de marca
 - Cómo salir en medios de comunicación
 - Alimentos y emociones
 - Las creencias del emprendimiento

Además de los módulos teóricos, encontrarás un conjunto de ejercicios y plantillas que te ayudarán a poner en práctica e implementar todo lo aprendido

ÍNDICE DE PLANTILLAS

- Plan de empresa humanista
- Creación de marca
- Valor diferencial
- Creación de branding
- Tabla Customer Journey
- Crea tu embudo de ventas
- Define tu target
- Tabla para ordenar tus números grupales
- Tabla para gestionar números
- Gestión de agenda
- Respuestas para tus clientes
- Secuencias automáticas de e-mail
- Trabajo para redes
- Relaciones públicas y visibilidad
- Revisión últimos 3-6-12 meses
- Cronología y proveedores
- Tabla de análisis de procesos
- Tabla de cuadro de mandos

HOJA DE RUTA MENTORING CLUB BÁSICO 03/24

Fecha y objetivos

Entre el 1/02/2024 y el 06/03/2024

SESIÓN DE MEDIA HORA

Valoraremos tu punto de partida en este entrenamiento empresarial y definiremos tu plan de acción.

07/03/2024 - de 10:00 a 11:30h

MARCA

Sesión en diferido - Te recomendamos que la visualices entre la primera y la segunda sesión grupal

FINANZAS

14/03/2024 - de 10:00 a 11:30h

EMBUDO DE VENTAS

21/03/2024 - de 10:00 a 11:30h

TARGET Y MARKETING

Te recomendamos el siguiente trabajo previo

Venir con mentalidad abierta.
(Esta recomendación vale para todas las sesiones)

Es **imprescindible** haber realizado el **TEST DE AUTODIAGNÓSTICO** que encontrarás en la plataforma de estudio.

Tener bien trabajada teoría y práctica de los módulos:
1 - Introducción
2 - Marca

Tener bien trabajada teoría y práctica del módulo 6 - el ABC de las finanzas.

Tener bien trabajada teoría y práctica de los módulos:
3 - Modelo de negocio
4 - Lanzamientos
5 - Cliente ideal

Tener bien trabajada teoría y práctica de los módulos:
5 - Cliente ideal
7 - Web y Blog
8 - Copywriting
9 - E-mail Marketing
10 - Redes Sociales
11 - Visibilidad o cómo tener contactos de calidad



¡En este punto estarás en el ecuador del proceso!

Tómate un tiempo para reflexionar sobre todo lo aprendido.

Ahora es un buen momento para visualizar los **vídeos de BONUS** que encontrarán en la plataforma de estudios. Te darán una visión 360, con el ejemplo de proyectos que han pasado por el mismo proceso que tú, ¡Te serán muy útiles para **planificar tu HOT SEAT!**

Fecha y objetivos

18/04/2024 - de 10:00 a 11:30h

HOT SEAT*

25/04/2024 - de 10:00 a 11:30h

HOT SEAT*

02/05/2024 - de 10:00 a 11:30h

HOT SEAT*

09/05/2024 - de 10:00 a 11:30h

HOT SEAT*

Durante el mes de mayo 2024

SESIÓN DE MEDIA HORA

Valoraremos cómo ha evolucionado tu proyecto y cómo has entrenado la visión empresarial.

¿Cómo prepararte la sesión?

Para sacarle el máximo provecho a estas sesiones, primero decide qué formato vas a darle a tu intervención.

Puedes exponer tu proyecto, tu evolución, enfocarte en uno o varios bloques, e incluso, aprovechar la creatividad del grupo para hacer una lluvia de ideas. ¡Tú decides! Es tu momento.

Vive cada sesión como una oportunidad única de interactuar, ayudaros y aprender en grupo.

¡Es el momento de hacer el **EXAMEN!** Obtendrás un resultado que te orientará sobre la evolución de tu negocio.

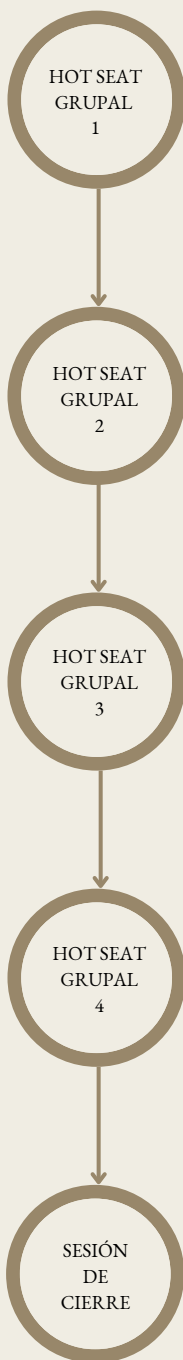
Podrás volver a hacer el examen siempre que quieras. Además, es muy recomendable que hayas hecho de nuevo el **TEST DE AUTODIAGNÓSTICO** antes de la sesión individual de cierre.

¡Seguro que te sorprendes de cómo ha cambiado tu visión estratégica!

¡Aquí habrás completado el entrenamiento! Pero, no todo acaba aquí, ahora te toca pasar a la acción y seguir implementando lo aprendido.

¡Ah! Siempre nos gusta tener alguna sorpresita preparada para premiar todo tu esfuerzo, pero no te lo desvelamos todavía :)

¿Nos vemos dentro?



*¿QUÉ ES UN HOT SEAT? Presenta el trabajo que has hecho para recibir feedback y dirección del grupo y de Txell.