

MENTORING CLUB GRUPAL 05/24

¡Gracias por querer participar en este **entrenamiento empresarial!** Desde el momento de la inscripción tendrás acceso a todo el **contenido teórico y práctico**. Te recomendamos que lo hayas empezado a trabajar un tiempo **antes del inicio de las sesiones** para que le saques el máximo jugo a al proceso.

¡Es el momento de empezar a trabajar!

ÍNDICE DE CONTENIDOS TEÓRICOS

- BIENVENIDA: Gracias por confiar en nosotros y poner tus sueños en movimiento.
- MÓDULO 1: Introducción (Aquí tienes el cerebro de Txell hecho papel)
- MÓDULO 2: Marca (¡Vamos a plasmar tu alma!)
- MÓDULO 3: Modelo de negocio (Vamos a asegurar la perdurabilidad de tu negocio)
- MÓDULO 4: Lanzamientos (Lanzarnos o no lanzarnos)
- MÓDULO 5: Cliente ideal (El cliente ideal y la comunicación con él)
- MÓDULO 6: Cuestiones económicas (El ABC financiero para tu negocio)
- MÓDULO 7: Web y Blog (Escribe contenidos con consciencia en el blog y Ya tengo web y redes, ya puedo empezar a emprender)
- MÓDULO 8: Copywriting (Vamos a intentar empatizar con nuestro clientes a través de las palabras)
- MÓDULO 9: E-mail Marketing (No soy objetiva, el email marketing me apasiona)
- MÓDULO 10: Redes sociales (Las redes sociales no me caen bien y Cómo lanzar un curso online)
- MÓDULO 11: Visibilidad - RR.PP.
- MÓDULO 12: Cierre (Repaso final)
- EXTRA: Liderazgo (Liderazgo y cómo formar equipo)
- BONUS: Conjunto de 5 masterclass que te ayudarán a tener una visión 360 del emprendimiento (diseño de marca, cómo salir en medios de comunicación, cómo conseguir status de marca, alimentos y emociones y creencias cuando emprendes).

Todos los módulos incluyen plantillas de trabajo y descargables que te ayudarán a implementar desde el primer momento

HOJA DE RUTA

MENTORING CLUB GRUPAL 05/24

Fecha y objetivos

Te recomendamos el siguiente trabajo previo

Durante los meses de abril y mayo - 30'
Valoraremos tu punto de partida en este entreno empresarial y definiremos tus plan de acción.



Venir con mentalidad abierta y coacheable. Esta recomendación vale para todas las sesiones .
Es **imprescindible haber realizado el TEST DE AUTODIAGNÓSTICO** que encontrarás en la plataforma de estudio.

30/05/2024 - de 16:00 a 17:30h
MARCA



Tener bien trabajada teoría y práctica de los módulos:
1 - Introducción
2 - Marca

Sesión en diferido - Te recomendamos que la visualices entre la primera y la segunda sesión grupal
FINANZAS



Tener bien trabajada teoría y práctica de los módulos:
6 - el ABC de las finanzas.
*Visualiza los videos con la sesión grabada donde podrás escoger entre negocio de producto o de servicio.
*Rellenar el formulario con tus dudas para que nuestro equipo te guíe.

06/06/2024 - de 16:00 a 17:30h
EMBUDO DE VENTAS



Tener bien trabajada teoría y práctica de los módulos:
3 - Modelo de negocio
4 - Lanzamientos
5 - Cliente ideal

13/06/2024 - de 16:00 a 17:30h
TARGET Y MARKETING



Tener bien trabajada teoría y práctica de los módulos:
5 - Cliente ideal
7 - Web y Blog
8 - Copywriting
9 - E-mail Marketing
10 - Redes Sociales
11 - Visibilidad y RR.PP.

¡En este punto estarás en el ecuador del proceso! **Tómate un tiempo para reflexionar** sobre todo lo aprendido. Ahora es un buen momento para visualizar los **vídeos de BONUS** que encontrarán en la plataforma de estudios. Te darán una visión 360, con el ejemplo de proyectos que han pasado por el mismo proceso que tú, ¡Te serán muy útiles para **planificar tu HOT SEAT!**

Fecha y objetivos

Te recomendamos el siguiente trabajo previo

20/06/2023 - de 16:00 a 17:30h

HOT SEAT

27/06/2024 - de 16:00 a 17:30h

HOT SEAT

04/07/2024 - de 16:00 a 17:30h

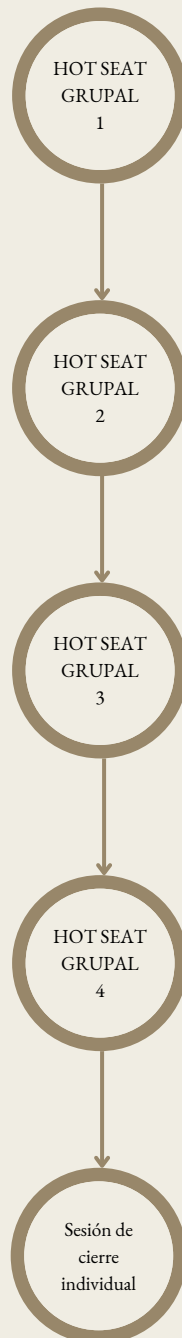
HOT SEAT

11/07/2024 - de 16:00 a 17:30h

HOT SEAT

Durante el mes de julio - 30'

Valoraremos cómo ha evolucionado tu proyecto y cómo has entrenado tu visión estratégica empresarial



Para sacarle el máximo provecho a estas sesiones, **primero decide qué formato vas a darle a tu intervención**, puedes exponer tu proyecto, tu evolución, enfocarte en uno o varios bloques, e incluso, aprovechar la creatividad del grupo para hacer una lluvia de ideas. ¡Tú decides! Es tu momento.

Vive cada sesión como una oportunidad única de **interactuar, ayudaros y aprender** en grupo.

¡Es el momento de hacer el **EXAMEN!** Obtendrás un resultado que te orientará sobre la evolución de tu negocio.

Podrás volver a hacer el examen siempre que quieras. Además, es muy recomendable que hayas hecho de nuevo el **TEST DE AUTODIAGNÓSTICO** antes de la sesión individual de cierre. ¡Seguro que te sorprendes de cómo ha cambiado tu visión estratégica!

¡Aquí habrás completado el entrenamiento! Pero, no todo acaba aquí, ahora te toca pasar a la acción y **seguir implementando** lo aprendido.

¡Ah! Siempre nos gusta tener alguna **sorpresita** preparada para premiar todo tu esfuerzo, pero no te lo desvelamos todavía :)

¿Nos vemos dentro?